



Checkliste Wie du dein Business in 2025 auf 500k+ skalierst

Deine Produkte und Conversionoptimierung

*Was sind deine Haupt-Umsatzbringer ? Wie sieht das Zeit/Aufwand-Ertrag-Verhältnis aus?
Let's get some numbers:*

- wieviel Umsatz in 2024
- wieviel Zeitaufwand in 2024 dafür
- welche direkt zuordnenbaren Kosten (direkt zuordnenbare Werbekosten z.B. für Launch, Team wie CoCoaches für ein Produkt, Onboardingmaterialien...)
- ist das Produkt, das den meisten Umsatz macht, auch das, was du voranbringen / skalieren willst? (falls nicht, brauchst du noch ein bißchen mehr zeitlichen Raum)
- Zahlen wie z.B. Conversionrate in Webinar oder Funnel, Customer Lifetime Value
- Falls es verlängerbare Produkte bei dir gibt: wieviel % deiner Kund:innen verlängern?
- Was passiert, wenn du 10x so viele Kunden in jedem Produkt hättest ? Vertragen deine Produkte das? Was müßtest du ändern ?

Wo sind aus deiner Sicht die größten Engstellen?

- meine eigene Zeit
- hereinkommende Kontakte/Leads/Follower/Interessent:innen
- Conversion von Interessenten zu Kund:innen
- weitere Conversionoptimierung
- Produktportfolio nicht stimmig/aufeinander abgestimmt
- keine klaren Marketing- und Verkaufswege oder zuviele "Baustellen"
- ineffiziente Prozesse (oder gar keine 😊)
- Automatisierung (noch nicht, zu wenig, nicht ineinandergreifend)
- Mindset- und Self-Leadership-Themen
- Team (Auslagerungs-, Teamaufbau-, Führungsthemen, nicht die richtigen Leute)

Funnel / Prozesse / Flywheel / Multi-Level-Funnel

- hast du bereits Evergreen-Funnel (Marketing/Leadgewinnung, Verkäufe)?
- wie gut performen sie ?
- bietest du bereits weitere Produkte im Funnel an (Upsell, Downsell, Folgeprodukte)?
- hast du Ideen, wie ein Multi-Level-Funnel für dich aussehen könnte?



-

CEO sein

- Wie gut kennst du deine Zahlen und kannst du sie interpretieren?
- Wo siehst du dein Business in 5 / 10 Jahren ?
- wo neigst du dazu, nicht smarter/strategischer, sondern "härter" zu arbeiten?
- Investierst du regelmäßig in deine Weiterentwicklung im Hinblick auf Strategien, Führungskompetenz, Systeme und andere "CEO-Themen" ?
- Hast du regelmäßige "CEO-Begleitung" (Coaching, Mentoring, Mastermind) ?
- wo handelst du noch zu sehr wie ein/e Selbständige/r und nicht als Unternehmer:in?
- wo läßt du dich noch einschränken von außen oder schränkst dich selbst ein?
- Ich gebe dir jetzt 10x oder 20x mal mehr von allem: auch Kosten, Umsätze etc. Wie fühlt sich das an ? (ehrlich!) Wo freust du dich, wo hakt es?

Business-Support

Hast du bereits einen Coach/Mentor/Mastermind für 2025r ? Keine Selbständige und Unternehmer:in sollte "ohne" sein. Wenn ich das sein soll, schau meine Angebote an. Ich skaliere gern dein Business mit dir hoch !

Platz für deine Notizen / Antworten