



**SOLD OUT**

Workbook

Tag 1



[www.familienleicht.de](http://www.familienleicht.de)

# Status Quo

Hast du bereits Online-Produkte, die du verkaufen willst ? Oder schon verkauft hast? Hast du bereits gelauncht oder Launchaktionen/Arten zu verkaufen ausprobiert?

Liste nach dem Motto "the good, the bad and the ugly" mal auf, was schon da ist oder was du kennst und was dich davon anspricht bzw. was bereits gut funktioniert hat und auf der anderen Seite, was du nicht gut kannst bzw. was nicht gut funktioniert hat für dich.



# Status Quo

Hast du bereits Kund:innen für diese oder andere (Online-)Produkte? Oder offline?  
Sind das Menschen, für die dein aktuell (geplantes) Produkt interessant sein könnte?

Notiere dir dein Ergebnis.



# Status Quo

Was machst du bereits an Marketing-/Verkaufs-Aktionen? Was ist bereits DA (Follower, E-Mail-Liste, Netzwerkkontakte? Online, offline?) Wenn du bereits Online-Marketing betreibst, gewinnst du darüber bereits Kunden/bist mit deinem Erfolg zufrieden?

Notiere dir deine Zahlen bzw. was du bereits tust und ob du damit bereits online Kunden gewinnst.



# Check - Deine Produkte

- Bist du eher Typ "mit einigen wenigen intensiv arbeiten"?
- Möchtest du dein Business mit Kursen oder Gruppenprogrammen mit eher kleineren Gruppen (kommt aufss Business an, aber bis ca. 10-20 Personen)?
- Oder möchtest du dir ein Business mit skalierbaren Produkten und auch mal mehr Teilnehmer:innen in deinen Kursen und Co aufbauen?
- Oder automatisierte Selbstlernprodukte?

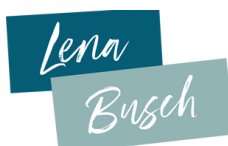
Folgende Produkte habe ich oder will ich online machen/meine Ideen gehen in Richtung von:



# Check - You

- Hast du Bock auf Events und Event-Vorbereitung, was dann auch zwischendurch etwas komplexer sein darf ?
- Oder möchtest du eher ein permanentes Kundengewinnungssystem aufbauen?

Ich habe Bock auf/will...



# Check - Nische/Thema

1) Zu welcher Nische passt dein Thema / Deine Idee?

- Geld sparen
- Geld verdienen oder Geld vermehren
- Begleitung grundsätzlicher Lebensereignisse (Schwangerschaft/Geburt, Lernen/Bildung/Nachhilfe, Adoption, Hochzeit, Trauer, Rente, Menopause, Streit/Konflikte, ...) ,- Welche Ereignisse finden immer statt, unabhängig von Krise, wirtschaftlicher Lage etc. und wobei brauchen Menschen Begleitung?
- Gesundheit (incl. Sport, Fitness)
- Soziale Bedürfnisse (Familie, Beziehungen, S\*x, Freundschaft, Liebe, Zugehörigkeit/Zugehörigkeitsgefühl und dessen Steigerung)

2) Gibt es Facebookgruppen oder Instagram-/Facebook-Accounts mit mehr als 5000 Mitgliedern oder Followern? Wenn ja, welche ? Gibt es Blogs/Webseiten / Podcasts?

Notiere deine Ergebnisse:



# Deine Zusammenfassung

Hier kannst du abhaken, welche der Fragen und Aufgaben du bereits erledigt und beantwortet und somit Klarheit gewonnen hast bzw. für welche Vorgehensweise du dich entschieden hast.

## Status Quo

- Ich habe bereits Online-Produkte, die ich verkaufen will oder schon verkauft habe.
- Ich habe bereits Kunden (online oder offline). Ich weiß, wie viele ich davon erreichen kann.
- Das mache ich bereits an Marketing/Verkaufsaktionen und so zufrieden bin ich damit.

## Deine Produkte

- Eher Typ mit einzelnen / wenigen arbeiten?
- Kurs- oder Gruppeprogramme enger begleitet?
- skalierbare Produkte / große Gruppenprogramme?
- automatisierte Selbstlernprodukte