



Wie du mit deinem Leadmagneten mehr Wunschkunden gewinnst



www.familienleicht.de

Fragen

1) Welcher Leadmagnet passt zu dir und deinen Wunschkunden`

2) An welcher Stelle holst du ihn/sie ab?



Fragen

3) Welcher Leadmagnet passt zu dir und deinem Produkt?

4) Was ist der nächste Schritt für deine Wunschkunden danach?



Fragen

5) Wo und wie vermarktest du deinen Leadmagneten (organisch/Bezahlwerbung)?

6) Wie verläuft der Funnel, was ist der Handlungsaufwurf nach dem Freebie?

